Agent / Agentka PZU SA ds. Ubezpieczeń

**Twój zakres obowiązków**

* Aktywna sprzedaż ubezpieczeń majątkowych, komunikacyjnych oraz na życie
* Przygotowanie ofert dostosowanych do potrzeb klientów
* Pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie długotrwałych relacji z obecnymi klientami firmy
* Praca na systemach wspierających sprzedaż ubezpieczeń

## Nasze wymagania

* Minimum średnie wykształcenie
* Minimum roczne doświadczenie w sprzedaży
* Wysoka etyka pracy
* Samodzielność i przedsiębiorczość oraz otwartość na współpracę w oparciu o własną działalność gospodarczą
* Niekaralność
* Dyspozycyjność w zakresie realizacji cyklu szkoleń stacjonarnych oraz online

## To oferujemy

* 'Wsparcie na start', czyli dodatkowe wsparcie finansowe przez okres 24 miesięcy
* Wynagrodzenie prowizyjne oraz premie za realizację kontraktów sprzedażowych
* Bezpłatny dostęp do bazy potencjalnych klientów
* Wsparcie doświadczonego Menedżera Sprzedaży
* Pakiet szkoleń pod okiem profesjonalnych trenerów produktowo-systemowych
* Ciekawe konkursy sprzedażowe oraz atrakcyjne wycieczki zagraniczne dla najlepszych sprzedawców
* Możliwość otworzenia biura pod szyldem PZU po spełnieniu określonych warunków
* Jasno określona ścieżka rozwoju z realnym wpływem na wysokość wynagrodzenia

**Link do aplikowania:**

<https://aplikuj.hrlink.pl/aplikacja/Agent-ubezpieczeniowy-PZU-SA/6501-8637-25-2e0-5233.html>

**Osoba Kontaktowa:**

Mateusz Szyndlauer

Specjalista ds. Rekrutacji Sieci Sprzedaży

k: +48 727 020 432

e: mszyndlauer@pzu.pl