

Inżynier Sprzedaży

Miejsce pracy: Warszawa/Teren całej Polski

GLÓWNE ZADANIA:

- Bieżąca realizacja zamówień oraz obsługa kontrahentów HVAC na rynku polskim
- Doradztwo techniczne oraz przygotowywanie ofert
- Bezpośrednie kontakty z partnerami handlowymi
- Analiza rynku oraz aktywne budowanie bazy kontrahentów
- Utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych,
- Współpraca z Kierownikiem Regionu firmy Entalpia Europe
- Prowadzenie negocjacji i rozmów handlowych
- Poszukiwanie nowych możliwości sprzedaży
- Osiąganie wyznaczonych celów

WYMAGANIA:

- Wykształcenie wyższe techniczne, absolwent/ka studiów technicznych lub student ostatniego roku o preferowanej dla nas specjalizacji: klimatyzacja, chłodnictwo, wentylacja, ciepłownictwo lub pokrewnych
- Zmysł techniczny oraz szybkość uczenia się zagadnień technicznych związanych z branżą HVAC (doświadczenie oraz znajomość branży i produktów HVAC będzie dodatkowym atutem)
- Mile widziana znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie
- Umiejętności negocjacyjne
- Dobra znajomość pakietu MS Office
- Systematyczność,
- Zdolność efektywnej pracy pod presją czasu
- Dokładność
- Prawo jazdy kat. B

OFERUJEMY:

- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę lub B2B, możliwość stażu lub praktyk
- Wynagrodzenie stałe oraz premię wprost uzależnioną od zaangażowania oraz uzyskiwanych rezultatów sprzedażowych
- Szkolenia wprowadzające oraz produktowe, jak również kontakt z najnowszymi rozwiązaniami technicznymi branży HVAC
- Możliwość pracy od podstaw, bez doświadczenia
- Rozszerzony pakiet medyczny
- Pracę w dynamicznym zespole oraz dobrą atmosferę i warunki pracy
- Rozwój zawodowy w międzynarodowym środowisku
- Pracę pełną wyzwań w dynamicznie rozwijającej się spółce
- Niezbędne narzędzia pracy: samochód, telefon, komputer

BENEFITY:

- Ubezpieczenie medyczne Allianz – składkę w wariantcie podstawowym pokrywa pracodawca z możliwością rozszerzenia na członków rodziny oraz o indywidualnie wybrane warianty
- Ubezpieczenie na życie Warta – składka częściowo pokrywana przez pracodawcę z możliwością dopasowania do indywidualnych potrzeb i ubezpieczeniem członków rodziny
- Owocowe środy
- Spotkania integracyjne
- Bony świąteczne
- Dla sprzedawców – premie kwartalne zależne od wyników sprzedaży

ZAPRASZAMY DO KONTAKTU:

Email: biuro@entalpiaeuropa.eu

Tel: +48 504 876 382

Al. Jerozolimskie 65/79 ; 00-697 Warszawa
pokój 18.28, piętro 18