

**Na stanowisku Junior Business Development Representative, główne zadania będą obejmować:**

- Współpraca ze starszymi Account Managerami: Praca pod opieką doświadczonych KAM-ów, wspieranie ich w codziennych obowiązkach.
- Umawianie spotkań: Organizowanie i umawianie spotkań z potencjalnymi klientami, w celu przedstawienia oferty usług rekrutacyjnych.
- W okresie wdrożeniowym Identyfikowanie nowych możliwości biznesowych i nawiązywanie kontaktów z potencjalnymi klientami.
- Co najmniej 2 godziny rozmów z potencjalnymi klientami dziennie.
- Rozbudowa bazy potencjalnych klientów: Systematyczne rozszerzanie bazy danych klientów, skupiając się na nowych możliwościach biznesowych.
- Po okresie wdrożeniowym - Aktywne pozyskiwanie klientów na usługi rekrutacyjne w branży IT.

**Oczekiwania względem kandydatów:**

Przedsposzyccie do pracy na stanowisku związanym ze sprzedażą, w tym:

- Zdolność do realizacji wyznaczonych celów i inicjatywa.
- Umiejętność szybkiego uczenia się i elastyczność w dostosowywaniu się do kultury organizacyjnej.
- Umiejętność budowania relacji biznesowych i realizacji celów sprzedażowych.
- Wysoko rozwinięte kompetencje negocjacyjne.
- Doskonała umiejętność współpracy z klientem.
- Znajomość j. angielskiego na poziomie minimum B1.
- Znajomość j. polskiego C1.

**Oferowane warunki pracy:**

- Zatrudnienie w oparciu o UZ lub B2B.
- Wynagrodzenie stałe oraz prowizje (4700-6000 PLN).
- Pracę z doświadczonymi Konsultantami, którzy chętnie dzielą się swoją wiedzą.
- Dostęp do autorskiego systemu do zarządzania rekrutacją, który ułatwia szybkie wyszukiwanie odpowiednich kontaktów.
- Okres wdrożenia, aby dać Ci czas na naukę i adaptację.
- Jasno określoną ścieżkę rozwoju kariery.
- Komfortowe biuro w centrum Warszawy, blisko stacji metra "Rondo Daszyńskiego".
- Możliwość okazjonalnej pracy zdalnej po pierwszych 3 miesiącach.
- Elastyczne godziny pracy (8:00-18:00) po pierwszych 3 miesiącach.
- Świetną atmosferę pracy w zgranym i wspierającym się zespole.

**Link do szczegółów oferty:**

<https://teamquest.pl/warszawa/94490-praca-business-development-representative?startApply=1>

**Kandydaci zainteresowani ofertą mogą przesyłać swoje CV na formularz:**

<https://teamquest.pl/praca/aplikuj/form/94490> lub kontaktować się pod numerem: 533 305 508.